

Wir sind ein führender Biotech-Dienstleister mit dem umfangreichsten Angebot an Forschungsreagenzien, Antikörpern, Biochemikalien sowie molekularbiologischen Reagenzien (z.B. siRNAs CRISPRs) in Österreich und beliefern Forschungs-, Medizin- und Industriekunden.

Für diesen vielfältigen Produktbereich (internationale Hersteller) suchen wir zum frühestmöglichen Eintritt eine engagierte und begeisterungsfähige Persönlichkeit zur Verstärkung unseres Teams.

Product Management & Sales (w/m/d) - Vollzeit

Sie sind interessiert an?

- Technischem aktivem Verkauf und Produktberatung / Bearbeitung von Produkthanfragen
- Solution Selling
- Definition und Umsetzung von Verkaufsstrategien zur Marktentwicklung
- Recherche von Kundenpotentialen / Size of Wallet
- Kontakt zu Kunden und Lieferanten durch Nutzung sämtlicher Kommunikationskanäle
- Kundenpflege und –neugewinnung
- Impulsgebung für Online-Marketing und Datenpflege (enge Kooperation mit IT und Marketing)

Dann ist diese Position, mit großer Verantwortung und Entscheidungskompetenz, genau richtig für Sie.

Begeistern Sie uns mit Ihrem Profil!

- Naturwissenschaftliche oder medizinische Ausbildung
- Kenntnisse und Erfahrung im Laborbereich und im Bereich Immunologie
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office Anwendungen
- Wirtschaftliche Grundkenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Führerschein B
- Reisebereitschaft (vor allem innerhalb Österreichs, fallweise Ausland) setzen wir voraus
- Kommunikationsstärke und Freude am Aufbau und der Pflege von internen und externen Kontakten

Wir erwarten von unseren Mitarbeitern Teamfähigkeit, Freundlichkeit, Loyalität und Flexibilität.

Freuen Sie sich auf:

- Abwechslungsreiche und spannende Vollzeit-Position
- Raum für Flexibilität und Mitgestaltung
- Verantwortungsvoller Aufgabenbereich
- Teamorientiertes Arbeitsumfeld

Während einer ca. 4-monatigen Einarbeitungszeit lernen Sie die internen Prozesse kennen, und bearbeiten technische Kundenanfragen. Anschließend besuchen Sie gemeinsam mit Kolleg*innen unsere wichtigen Kunden in ganz Österreich vor Ort.

Als offene und kommunikative Verkaufspersönlichkeit mit Verantwortungsbewusstsein sowie Eigeninitiative und Zielorientierung übernehmen Sie nach ca. 6 Monaten selbstständig die Kundenbetreuung in Österreich. Je nach Vereinbarung stellen wir Ihnen dann einen neutralen Firmenwagen (auch zu Privatnutzung) zur Verfügung.

Wir bieten Ihnen für diese abwechslungsreiche und spannende Vollzeit-Position ein Bruttojahresgehalt von € 45.500,00 an. Überzahlung abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung möglich.

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf bitte an: researchisfun@szabo-scandic.com